



GJENBRUKSNYTT

DET ER *fortsatt* INTET NYTT UNDER SOLEN



ILLUSTRASJONSBLIDE

Øke omsetningen?

Er det én ting mange er opptatt av, så er det nettopp dette: **hvordan kan vi øke omsetningen?** En god start for å finne et svar, er å gjøre en evaluering av lønnsomheten for de ulike varegruppene. For eksempel: hvis en varegruppe beslaglegger 50% av arealet i butikken, så er det lite lønnsomt hvis den står for 5% av resultatet, når husleie og kostnader er trukket i fra.

Reidar Torbjørnsen i Sandefjord gjorde en slik analyse i forbindelse med en idédugnad som ble avholdt i november. Dette dannet grunnlaget for gruppeoppgaver for de som var samlet. Samlingen opplevdes som konstruktiv og matnyttig. Samtidig som den ga mange gode føringer for å foreta konkrete grep i butikken, med det for øye å øke omsetningen.

ØKONOMI

Ordinært resultat t.o.m. nov 2017 er kr. **25 234 606,-**
En oppgang fra fjorårets resultat på kr. **24 692 998,-**

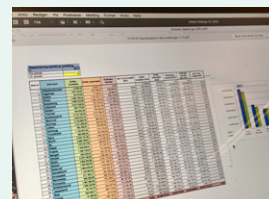
PR-MATERIELL

Har dere behov for eksempelvis plakater, flyere, annonser tilpasset deres butikk, så kan vi hjelpe. Bare husk å være ute i god tid før dere trenger materialet. Kontakt Aleksander.

ARBEIDSTØY

Vi håper alle frivillige har fått årets julegave i form av en vest og t-skjorte. Skulle noen ønske seg to eksemplarer av f.eks t-skjorten, kan dette kjøpes. Kontakt Alise.

REKORD!



Det er ikke i hvert nummer vi kan skryte av rekorder, men NLM Gjenbruk har **aldri hatt høyere omsetning** enn vi hadde i november i 2017. Vi passerte 6,2 millioner. Rekorden er mulig på grunn av den iherdige innsatsen dere alle legger ned.
Tusen takk!

Sanne verdier

Samtidig som vi gleder oss stort over omsetningen, husker vi hva Mesteren har sagt: *For hva gagnar det et menneske om han vinner hele verden, men tar skade på sin sjel?*

Mulig lederkonferanse

Det er i emningen en mulig lederkonferanse tidlig i mars. Denne vil etter planen gå over to dager, mest sansynlig fra mandag til tirsdag. Dette er å regne som en varsling - vi vil komme tilbake med konkret info i god tid.

Bjarte har ordet:

Da skriver vi 2018, og de fleste av butikkene er i gang igjen.

Jeg møtte i fjor et par ordførere som takket for at vi driver gjenbruksbutikker. De takker dere, for de har erfart hvor mye butikkene får bety i lokalsamfunnet. Jeg har møtt kunder som takker for hva butikken får bety for dem. Jeg har møtt medarbeidere som takker og sier: "jeg har fått ett nytt liv etter jeg ble med i butikken"

Våre butikker får bety mye for mange i Norge!

Før jul fikk jeg være med på en idedugnad, som butikken i Sandefjord hadde tatt initiativet til. Samlingen hadde tema: "hvordan øke omsetningen i butikken" og mange av de frivillige deltok. Alle butikkene ønsker å kunne generere mest mulig penger slik at enda fler mennesker får livsforvandlerende hjelp.

Våre butikker får bety mye for mange over hele verden!

Vi syntes idedugnaden var en så god ide at vi ønsker å gjennomføre den i flere butikker i løpet av 2018. Og vi håper også at 2018 blir året hvor alle butikkene får medarbeidere som har "kaffekroken" som sitt hovedansvar.

Det ser ut til at 2017 ble det beste året resultatmessig i vår 12 år lange historie!

Tusen, tusen, tusen takk til alle dere!

PLUSSEISER
—mer enn ferie

Til Kina med NLM Gjenbruk
Beijing - Kunming - Hong Kong

15. - 26. oktober 2018
Reiseledere: Jofrid Vigre Braadland og Jan Ove Selstø

ADMINISTRASJONEN

Tlf 40 44 34 50



Bjarte: Overordnet ansvar, forretningsutvikling, personal-ansvar, oppfølging m.m. (brydland@nlmgjenbruk.no)



Tommy Eriksen (vikar): Kontorleder, kasseansvarlig, administrasjonsoppgaver m.m. (teriksen@nlmgjenbruk.no)



Alise: Sosiale medier, info- og markedsarbeid, HMS, kurs og konferanse, butikkutvikling og oppfølging m.m. (anystoyl@nlmgjenbruk.no)



Aleksander: Design, profil og utviklingsansvarlig. Gjenbruksnytt, oppfølging m.m. (aenne@nlmgjenbruk.no)



Tom (frivillig): Bilansvarlig samt diverse oppfølging. (trosberg@nlmgjenbruk.no)

KØ I KASSA?



Har kunden et kort med dette symbolet (NFC/kontaktløs betaling), så behøver de bare **holde kortet over skjermen på våre terminaler** for å betale. For beløp under 200 kroner behøver ikke kunden taste kode. **Da går det en del kjøpere med betalingen.**

Betalingen er OK når du hører ett pip. Ved beløp over 200 kroner vil kunden bli bedt om å taste PIN-kode (men behøver fortsatt ikke stikke kortet inn i terminalen).

FØRSTEMANN TIL MØLLA!

Vi minner om muligheten til å bli med til Kina med NLM Gjenbruk. Det er begrenset med plasser, så ikke vent for lenge med å melde deg på. Prisen er nå justert noe ned i forhold til hva som først ble antydnet - til kr 26.900.

Se brosjyren som er sendt ut, eller sjekk ut på nett:

plussreiser.no/reiser/nlmgjenbruk

Velkommen til en uforglemmelig tur!